

Chargé.e développement aliments porcs

Date de début : Dès que possible

L'entreprise

Garun-Paysanne est une Coopérative agricole de 2 200 agriculteurs actifs en Bretagne, rassemblés autour de ses cinq métiers – *nutrition animale, collecte de céréales, agronomie, santé animale et distribution verte* – et des valeurs de proximité, innovation et transparence qui animent ses 160 salariés.

Le poste / les missions

Notre coopérative spécialisée en nutrition animale avec 370 000 tonnes commercialisées par an, poursuit son développement en toute indépendance et dans le respect de la liberté des éleveurs. Dans le cadre du renforcement des équipes, nous recherchons un(e) Chargé(e) développement nutrition animale expérimenté – activité porc - H/F Poste en CDI, secteur Côtes-d'Armor.

Rattaché directement au directeur de l'activité et après un parcours d'intégration, vous serez en charge de l'activité commerciale aliments porcs avec un portefeuille d'éleveurs à suivre et à développer.

Vous identifiez les attentes, conseillez les éleveurs pour les accompagner dans leurs projets et accroître la performance de leurs élevages. Vous proposez et pilotez les itinéraires alimentaires gagnants les plus adaptés au contexte technique, économique et sanitaire pour assurer la réalisation des objectifs. Vous disposez d'une expertise technique et sanitaire opérationnelle (ingénieur nutrition et conseillers repro et GTE ,vétérinaires) pour réussir votre challenge.

Les avantages

Véhicule de fonction, téléphone, ordinateur portable, formations régulières, autonomie, rémunération motivante + primes sur objectifs.

Le profil

Vous voulez redonner du sens à votre carrière, vous êtes rompu aux techniques de négociation et aimez conquérir et fidéliser une clientèle d'éleveurs exigeants. Vous voulez intégrer une entreprise agile, à taille et valeurs humaines, aux pratiques managériales bienveillantes.

Compétences requises :

Elles se déclinent en 3 dimensions :

* Savoirs : maîtriser la nutrition et plus généralement les différents aspects de l'élevage porcin, les concepts et les techniques de ventes et négociations. L'approche « marketing de l'offre » serait un plus appréciable pour affirmer la résilience de notre positionnement.

* Savoir-faire : vendre et faire percevoir de la valeur ajoutée en élevage, capacité à sortir du produit /prix pour mieux valoriser l'offre et proposer de vraies solutions alimentaires rentables parce que perçues comme mieux adaptées à la situation et aux objectifs de chaque client. Capacité à fédérer et faire évoluer les éleveurs, mériter leur confiance et mesurer sa propre valeur ajoutée à travers leur progrès. Mais par-dessus tout prendre du plaisir à vendre et réussir en équipe.

* Savoir être : L'enthousiasme et le dynamisme en premier lieu, la rigueur et le pragmatisme pour faire valoir l'efficacité dans sa mission. Esprit d'équipe développé associé à une forte capacité d'écoute et d'empathie avec un soupçon d'Humilité, ferait bien l'apanage du développeur moderne, digne ambassadeur de notre coopérative.

Type et durée de contrat

CDI – conditions en fonction du profil

Localisation du poste

Côtes-d'Armor (22)

Candidature

Envoyez **CV** et **lettre de motivation** à contact@garun-paysanne.coop à l'attention de Monsieur le Directeur.

