



Technico-commercial en productions végétales (H/F)

L'entreprise

Maudet est une entreprise de négoce agricole implantée dans la Sarthe depuis 1958. Spécialisé en production animale et végétale, Maudet négoce recherche, dans le cadre de son développement commercial un(e) technico-commercial(e) en productions végétales.

Vos missions

Rattaché à la direction de l'entreprise et après un parcours d'intégration, vous aurez la responsabilité d'animer techniquement et commercialement un portefeuille de clients, céréaliers et éleveurs, en productions végétales afin de le développer. Vous serez le lien privilégié entre les clients et Maudet Négoces, pour les missions suivantes :

- Identifier les besoins des agriculteurs pour leurs cultures (conseil, engrais, phytos, semences, etc.)
- Proposer des solutions agronomiques adaptées à ces besoins
- Promouvoir l'offre collective de la coopérative auprès des clients et prospects
- Participer à l'élaboration en équipe des gammes et produits au catalogue
- Suivre le bon approvisionnement des clients
- Assurer et développer la relation entre les différents services (nutrition animale, collecte, recouvrement, etc.)
- Participer aux réunions techniques et commerciales.

Votre profil

- Vous voulez donner du sens à votre carrière, vous aimez découvrir, conquérir et fidéliser une clientèle d'agriculteurs passionnés et performants
- Intégrer une entreprise agile, à taille et valeurs humaines, aux pratiques managériales bienveillantes.
- Formation et connaissances en production végétale (BAC +2 et plus)
- Expérience préférable
- Grande écoute
- Sens du réseau et de l'équipe ; goût des défis commerciaux

Compétences requises : elles se déclinent en 3 dimensions :

- *Savoirs* : maîtriser l'univers des productions végétales
- *Savoir-faire* : faire percevoir la valeur ajoutée à travers des solutions performantes, et adaptées à la situation et aux objectifs de chaque client. Avoir une capacité à les fédérer et faire évoluer dans une relation de confiance.
- *Savoir-être* : l'enthousiasme et le dynamisme en premier lieu, la rigueur et le pragmatisme pour faire valoir l'efficacité dans sa mission en second lieu, le tout animé d'un fort esprit d'équipe associé à une forte capacité d'écoute et d'empathie.

Le poste

- CDI – Secteur 72
- Prise de poste dès que possible
- Véhicule, téléphone, ordinateur portable
- Formations régulières, autonomie
- Rémunération motivante + variable sur objectifs

**Envoyez votre candidature (CV + lettre de motivation) à M. Stéphane Carel,
directeur opérationnel, par mail : s.carel@maudet72.fr**